

Financiación empresarial en contexto de incremento de morosidad bancaria

Previsiones 2011 - 2012

Enero 2011

Contenidos

1. Incremento de la morosidad en el sector financiero.
2. Consecuencias para la financiación empresarial
3. Soluciones de financiación empresarial en este contexto.

Búsqueda de financiación sustitutiva de pólizas de crédito y otra financiación no-revolving,

Reducción de dependencia financiera de sus entidades habituales dando entrada a nuevas entidades financieras.

1. Incremento de la morosidad en el sector financiero en 2.011

Hogares y empresas siguen con evidentes problemas para devolver sus préstamos.

Son varios los análisis que coinciden en que durante este año 2011 los créditos dudosos repuntarán incluso por encima del 6% arrastrados por la mala situación del país.

La Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea) asegura en un informe que la mora subirá por cuatro razones:

- Sector Inmobiliario: el parón en la venta de viviendas por el fin de las deducciones, que agravará los problemas financieros del sector inmobiliario
- Elevada tasa de Paro (incremento)
- Posible subida de tipos, que tarde o temprano se trasladará a los intereses de los préstamos. El BCE ya ha insinuado una próxima subida de tipos
- El posible maquillaje de la tasa para algunas fusiones.

Gesif Axesor cree que la mora de la banca alcanzará el 6% y que la de las

cajas de ahorros rondará el 5,4 por ciento.

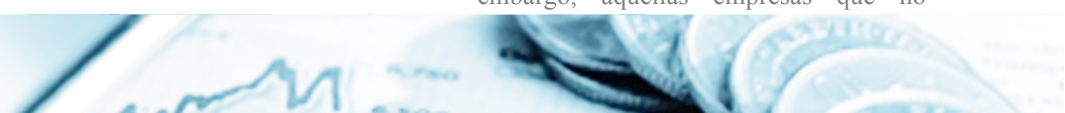
2. Consecuencias para la financiación empresarial.

En ese contexto, las entidades financieras tendrán dificultades para su financiación propia y ello tendrá consecuencias sobre los límites de financiación y las condiciones económicas de esta financiación.

Consecuencias sobre los límites de financiación.

Amplia tendencia a la reducción de líneas de crédito no rotativas y establecidas como crédito a corto y largo plazo (entiéndanse como tales: pólizas de crédito, préstamos, leasings, financiación de importaciones). También quedan muy afectadas el valor de las garantías (avales) aportadas por entidades financieras a operaciones de importación (créditos documentarios, cartas de crédito etc..) que pudieran no ser aceptadas como válidas por las entidades financieras internacionales lo que le obligaría a buscar nueva financiación en otras entidades.

Como consecuencia, las entidades ofrecerán tendrán tendencia a ofrecer nuevas líneas de crédito rotativas (todo tipo de descuento y anticipo de créditos salvo financiación de facturas). Sin embargo, aquellas empresas que no



dispongan de documentos anticipables (confirming, pagarés, letras, recibos...) sufrirán un nuevo recorte en su financiación de crédito o, en caso de estar en proceso de incremento de ventas, sus entidades no podrán acompañarles en su viaje.

Consecuencias sobre el coste de la financiación.

Inevitablemente, cuando la entidad de crédito reconoce incrementos en la morosidad de su cartera, su rating empeora y como consecuencia, además de una reducción de la financiación, supone un incremento de su coste de financiación que traslada a sus clientes.

Por otro lado, en la medida en que una entidad financiera ve perjudicado su rating, la calidad de su garantía se ve reducida, de manera que, las entidades financieras receptoras de garantías por parte de su entidad financiera, podrían solicitar el reaseguro por parte de otra entidad financiera lo que supondría un incremento de costes para su proveedor y como consecuencia, para su empresa. Otra alternativa más perjudicial sería la no aceptación de garantía (crédito documentario, aval, carta de crédito...) lo que le obligaría a buscar nueva financiación en otras entidades.



3. Soluciones para financiación empresarial en este contexto.

La empresa deberá protegerse ante esta dinámica de incremento de costes financieros y reducción de límites de financiación.

- Búsqueda de financiación sustitutiva de pólizas de crédito y otra financiación no-revolving,
 - Factoring, para aquellos créditos de clientes no anticipables vía líneas rotativas (descuentos, anticipos de créditos, anticipo de exportaciones documentarias..).
 - ABL (Asset Based Lending) Financiación basada en activos (stocks y créditos de clientes principalmente)
 - Cash-Flow Lending (financiación basada en contratos, etc...)
 - Import Trade Finance.
- Reducción de dependencia financiera de sus entidades habituales (pool bancario) dando entrada a nuevas entidades financieras. Principalmente entidades extranjeras no declarantes en CIRBE.
- Nuevas entidades financieras internacionales con un mejor rating financiero permiten inferiores costes financieros para la empresa.
- Búsqueda de financiación para working capital .

